

## STAGE BUSINESS DEVELOPMENT REPRESENTATIVE

Paris, Stage, 6 mois, Début : Dès que possible

### Delair

Delair est l'un des fournisseurs de solution basée sur l'utilisation de drones les plus expérimenté dans le monde, sa haute performance est combinée par sa production d'UAV longue portée avec une technologie analytique sophistiquée ainsi que des services opérationnels de qualité. Nous permettons aux entreprises de surveiller et numériser leurs actifs physiques et transformer les données recueillies en précieux renseignements commerciaux.

Nos clients viennent principalement de secteurs tels que l'agriculture, la construction, les énergies et les transports.

En rejoignant Delair vous participerez à ce qui est reconnu comme le plus grand changement de paradigme technologique de notre génération : la digitalisation du monde physique. La combinaison de drones, de services basés sur le Cloud, de l'IA (intelligence artificielle) et du machine learning, fait de Delair un pionnier et un leader dans l'élaboration du paysage technologique de demain. C'est la raison pour laquelle nous encourageons les idées novatrices et que nous incitons nos équipes à développer leur créativité.

Nous sommes une équipe jeune, énergique et extrêmement motivée travaillant dans un environnement stimulant. Le dévouement et l'innovation sont récompensés par l'opportunité unique de partager une expérience stimulante et reconnue dans une compagnie en pleine évolution formée par des personnes investies et passionnées. Notre plateforme traite un grand nombre d'images aériennes permettant de produire des cartes, des modèles 3D et des analyses commerciales.

Nous travaillons activement afin de fournir à nos clients, grâce à des outils puissants, un accès rapide à leurs données et de réagir en fonction d'elles en temps réel. Rejoignez-nous pour aller plus loin dans cette mission.

### Vos missions

**Le business development representative est chargé de développer les activités commerciales grâce à des actions de prospection, en tant que stagiaire vous devrez l'accompagner dans la réalisation de ses différentes missions :**

- Compréhension des solutions Delair.
- Compréhension des problématiques des mines et carrières.
- Identification de prospects dans des pays cibles à l'international.

- Listing de ces prospects.
- Première présentation des solutions proposées par Delair.

## Votre profil

- Diplômé(e) d'un Bac+3/Bac+4 en commerce vous recherchez un stage de 6 mois dans un environnement dynamique et en pleine croissance.
- Maîtrise des outils Excel, Sales Navigator et Salesforce.
- Bonne organisation de son travail.
- Maîtriser l'anglais professionnel.
- Avoir un intérêt pour les innovations technologiques.

