

STAGE ASSISTANT SUPPORT AUX VENTES

Toulouse-Labège, Stage, Temps plein, Début : Dès que possible

Delair

Delair, leader mondial du drone professionnel, fournit des données basées sur l'imagerie aérienne pour aider les industriels dans leur processus de décision. Spécialiste de la fabrication de drones et du traitement des données collectées, Delair met à disposition des professionnels des solutions complètes depuis l'acquisition de données jusqu'à leur analyse opérationnelle.

En intégrant Delair, vous participerez bien plus qu'à la commercialisation de drones industriels dans le monde entier. Nous croyons que le drone professionnel est part intégrante de la révolution numérique en cours et nous participons à son développement afin qu'il devienne incontournable dans les décisions stratégiques de demain.

C'est dans l'excellence technique et ce processus d'innovation perpétuel que nous nous reconnaissons. Nous encourageons par conséquent les idées novatrices et permettons à la créativité de s'exprimer.

Etes-vous prêt à rejoindre l'aventure et à participer à son développement ?

Vos missions :

Au sein du Département commercial et rattaché(e) à notre Responsable du support aux ventes, vos principales missions seront les suivantes :

- Etude de l'activité des clients de la Société,
- Mise en place des actions commerciales pour développer les ventes auprès de ces clients,
- CRM : Définition des KPI pour mesurer l'efficacité commerciale et mise en place des outils de reporting.

Votre profil :

- Vous êtes autonome, curieux et rigoureux et avez un attrait certain pour les technologies innovantes.
- Vous bénéficiez d'un sens commercial développé et d'excellentes qualités relationnelles.
- Langues : Anglais courant écrit et parlé.
- Maîtrise du Pack Office.

Durée : 6 mois

